



# Guillaume Favey

DIRECTEUR CONSEIL - MANAGEMENT DE PROJET - MÉDIATEUR

in @guillaumefavey

*Déterminé, volontaire, proactif, toujours en recherche de propositions et d'actions. Souple et agile face aux changements et aux imprévus. Je suis engageant dans mes propositions d'idées, on veut me suivre. Trait d'union entre les Hommes.*

- ✉ guillaumefavey@gmail.com
- 📍 201 rue Lecourbe 75015 Paris
- 📅 43 ans
- 📄 Permis B
- ☎ 0623160842

## Compétences

**Management d'équipe - Développement et Relations commerciales - Négociation**

**Direction de projets - Optimisation des achats**

**Partenariats et sponsoring - Relations Publiques - Communication événementielle**

## Langues

**Français**

**Anglais**

## Atouts

**Esprit d'équipe**

**Médiateur**

**Sens de l'éthique et du relationnel**

**Pluridisciplinaire**

**Grande capacité d'adaptation**

## Voyages

**72 pays visités et travaillés**

## Centres d'intérêt

### Associations

- Membre actif des Mediateurs du Sport
- Création ERC-Epicurean Rugby Club : organisation de rencontres sportives (golf, rugby, etc.).
- Co-création The Good Vibes Factory : lancement du mouvement Daybreaker en France.

### Sport

- Sports de glisse,
- Rugby (Pro D2, Fédérale 2, Fédérale 3, Vice-champion de France U),
- Golf.

**Photo et nouvelles technologies**

## Expériences professionnelles

- Depuis février 2014 **Directeur conseil**  
**Premières Lignes conseil (Event-Sport-Travel)** Neuilly-sur-Seine, France
- Développement de partenariats et relations commerciales.
  - Organisation d'opérations événementielles et de relations publiques utilisant le sport et l'athlète comme vecteur de communication.
  - Direction et suivi des projets (ex: Euro 2016).
  - Gestion des contrats (de 30 à 500 K€), administrative et financière.
- De 2011 à 2013 **Directeur de Business Unit / Manager**  
**Phileog** Issy-les-Moulineaux, France
- Gestion de comptes clients (80% du CA de l'agence généré).
  - Direction de la BU et Management des équipes (10 personnes).
  - En charge de la FFR, des équipes de France et des partenaires.
  - Réalisation d'activation et de partenariat autour des événements sportifs (Eden Park, Orange, Société Générale, BMW).
  - Supervision de la commercialisation et de l'organisation des hospitalités et voyages de presse.
- De 2007 à 2011 **Directeur de projet événementiel**  
**Ormès** Paris, France
- Développement commercial et suivi de portefeuilles clients.
  - Recommandations stratégiques et mise en place d'événements.
  - Définition de plans marketing et gestion de budgets.
  - Management des équipes opérationnelles et des prestataires / Organisation logistique.
- De 2005 à 2007 **Responsable de projet événementiel**  
**Swahili** Paris, France
- Développement et relations commerciales.
  - Conception de voyages incentive.
  - RP et événementiel.
- Depuis 2002 **Chef de projet / Tour Leader**  
**Freelance** Monde
- Encadrement d'hommes politiques et d'Institutionnels / Mission économique et politique.
  - Coordination logistique, suivi d'épreuves sportives.
  - Gestion d'événements corporate et voyages incentives (MICE).
  - Repérage et prise en charge des groupes en France et à l'étranger.

## Diplômes et Formations

- De 2020 à 2021 **DU de Médiateur**  
**Institut de Formation à la Médiation et à la Négociation (ICP)** Paris  
Conduite de médiation, de négociation et management de crise
- De 2004 à 2005 **INFA SUP Responsable de projet en tourisme d'affaires**  
**Université Paris XII** Nogent-sur-Marne, France
- De 2000 à 2002 **DEUG de STAPS**  
**Université Paris XI** Orsay, France
- 1999 **BPJEPS**